



Телефонный звонок в редакции дело обыденное, но из Украины – редкость. Голос в трубке: «Редакция? Это секретарь Торгово-промышленной палаты Херсонской области Украины. С вами хочет поговорить наш президент». Так мы познакомимся с Остроумовой Визнорией Владимировной. Разговор получился конструктивным, поэтому редакция Time Plus посчитала необходимым опубликовать его.

- Виктория Владимировна, наверное, ваш интерес к нашему изданию и к Пенсильвании не случаен. Что подтолкнуло вас связаться с нами?

- Свой рабочий день я начинаю с обзора прессы, и особый акцент делаю на зарубежные издания. Пару дней назад один из моих сотрудников принес в офис ваш журнал. Даже не предполагала, что эмиграция издает что-то большее, чем ностальгические воспоминания. Информация, которую я почерпнула в Time Plus, меня поразила. Такого не найдешь даже в Интернете. Подумалось, что сотрудничество может быть очень продуктивным. Захотелось поговорить, выяснить, как можно выйти на интересные взаимовыгодные проекты.

УКРАИНА ПРЕДЛАГАЕТ СОТРУДНИЧЕСТВО

Константин Панкин

- Соединенные Штаты далеко, не проще ли работать с Европой?

- Европа сейчас занята устройством Евросоюза, газовой войной с Россией. Там не все так благополучно, как кажется. Тем более, что наши проекты не имеют определенной ориентации на ту или иную страну. Для развития нам нужны контакты, сотрудничество. Нет, я не говорю о помощи, которую все привычно просят у Америки. Я говорю о сотрудничестве. Торгово-промышленная палата Херсона объединяет множество развитых и больших компаний.

- Какие проекты интересуют вашу Палату?

- Мой сегодняшний звонок – это попытка заключить некий «договор о намерениях». Мы рассчитываем, что с вашей помощью установим связь с Торговой Палатой русских американцев Филадельфии и конкретными бизнесами. Наша ближайшая задача – организовать совместную выставку-продажу, где будут представлены товары и услуги украинских компаний с целью взаимовыгодного развития бизнеса.



СО СВЕЖИМИ СИЛАМИ

Сотрудники Time Plus связались с председателем Торговой палаты Русских Американцев в Филадельфии Мариной Кац, рассказали о разговоре с Херсоном и попросили определить позицию.

- Марина, в последнем номере журнала Time Plus было опубликовано интервью, в котором вы говорили, что Торговая Палата русских американцев нуждается в притоке свежих сил, приглашали в организацию бизнесменов с активной позицией и даже дали свой прямой телефон. Все это свидетельствует о том, что при всей своей занятости, работе этой организации вы уделяете серьезное внимание. Как развивались события после вашего выступления?

- Свежие силы действительно влились в нашу организацию. Обновился Совет директоров. Теперь в нем не только молодые и энергичные бизнесмены, но и весьма уважаемые и авторитетные, например, Михаил Кофман. Полным ходом идет подготовка очередного фестиваля «Русская мозаика», много и других планов и проектов.

- Марина, как вы рассматриваете перспективы возможного сотрудни-

чества с Торгово-промышленной палатой Херсона?

- Торговая палата является представителем, как компаний, так и бизнесменов русскоязычной Филадельфии. Если хотя бы для одного бизнесмена или всего для одной компании сотрудничество с Украиной будет полезно, то наша Торговая палата встанет на путь развития отношений. Теоретически, точек соприкосновения у нас может быть много. Однако строить планы можно только после следующего шага - обсуждения конкретных предложений, совместных программ. Это основополагающий этап. Если мы его преодолеем успешно, если желание сотрудничества Херсонских бизнесменов будет подкреплено активными действиями, тогда можно будет рассчитывать на серьезное сотрудничество. То есть, в ближайшие полгода все должно определиться.

Marina Kats
The Law Offices of Kats,
Jamison, Van Der Veen & associates
215-396-9001
1-800-529-1917
25 Bustleton Pike,
Feasterville, PA 19053

После разговора с Мариной Кац мы получили звонок еще от одной Торгово-промышленной палаты, теперь уже из Николаева. Чем шире распространяется Time Plus, тем больше отклик. Чтобы выяснить вероятные перспективы развития филадельфийских бизнесов, информационное агентство Time Plus начинает опрос бизнесменов. Вопросы формулируем следующим образом. Какие товары и услуги вы хотели бы:

- импортировать из Херсонской и Николаевской областей Украины?
- экспортировать в Херсонскую и Николаевскую области Украины?

Ответы на вопросы можно дать на web-сайте Time Plus www.timeplusmag.com, по телефону редакции или почтой.

Результаты анализа будут использованы для налаживания коммерческих связей и взаимовыгодных партнерских отношений между компаниями разных стран.